

SCOP JOURNAL

SCOP TOYAMA

富山県創業支援センター／
富山県創業・移住促進住宅
SCOP TOYAMA
富山市蓮町1丁目7番

03・DEC. 2023

知って損なし！

SCOP TOYAMAの 創業支援プロジェクト 「BizHike」(ビズハイク)

さまざまな形で創業支援を行うSCOP TOYAMA。
今号は施設のオリジナル企画として考案された
創業応援プロジェクト「BizHike」の全貌に迫ります！
BizHikeの企画・運営を行うplan-A TOYAMAの
田中優子さんに、SCOP TOYAMAの創業支援について、
詳しく教えていただきました。

SCOP JOURNALのバック
ナンバーはこちらのQR
よりお読みいただけます。



<https://scop-toyama.jp/journal/>

合同会社
plan-A TOYAMA
田中優子さん



会社員時代から複業で事業を展開。独立後は複数のチームに属し、各種事業伴走に携わる。思考整理やコーチングなどの対人支援を得意とし、社会人向けスクールの企画運営、コミュニティ運営支援、企業向けトレーニングの提供、人材育成プログラムの設計なども行なっている。

創業応援プロジェクト
BizHike
in 富山

創業応援プロジェクト
BizHikeとは



創業をこころざし、実践する
人たちが、その道を「ひとりにならず、みんな
で歩む」ことができる環境を提供すべく
誕生しました。このプロジェクトを通して、
事業継続におけるあらゆる道のりを「誰か
に応援されながら歩み続けることができる」。

そんな人が一人でも増えることを願い、日々
運営をしています。

創業には、先がどうなるかわからないよう
なチャレンジも多く、時には勇気が必要な場
面もあります。また、事業が「軌道に乗ったら
終わり」でもなく、多くの人が常に課題と向
き合いながら、長い時間をかけて更なる成
長の道を歩むこととなります。だからこそ、「い
つでも参加できる仕組み」にこだわって設計
しました。「創業をいつかはしてみたい」と
いう段階の方も、「すでに事業に取り組んで
いる」という方も。ご自身のタイミングでいつ
でも参加が可能ですので、ぜひBizHikeと
共に進んでみませんか？

BizHikeのさまざまな創業支援



誰かに応援されながら歩む、誰かを応援しながら歩むサイクルを回していく。自分のタイミングで参加できるプロジェクトです。

ワークショップ



「何かを始めたいけど、まだ具体的ではない」「アイデアはあるが、どう事業にしたら良いのかわからない」など、創業のタネを育てる段階の方から参加できるワークショップを定期開催しています。自分と同じようなことに悩んでいる人たちを知るきっかけになったり、同じ立場の人と繋がることができたり。また、その場にいる2時間ですべての頑張りと思える機会でもあります。創業への一歩踏み出してもらうための「応援」が、BizHikeのワークショップです。



創業相談

創業相談
フォーム▶



個々の創業に関する悩みを、県内のさまざまなビジネスの成長を応援する施設と連携しながら個別に相談できる、「完全カスタムメイド」な創業相談を実施しています。まずは相談フォームより受付のためのご質問に答えていただき、その後、相談員が直接相談に対応します。

イベント・勉強会

専門知識を持つ有識者を講師に迎えた勉強会や、同じような悩みを持つ人と出会う交流会で事業開始～継続の歩みを進めていきます。創業間近の方から創業後の方におすすめです。



創業ライブラリー



「創業ライブラリー」は、実際に創業された方にお話を聞く連載企画です。創業の経緯は人それぞれですが、皆に通ずるものもたくさんあります。事業の年数や業種を問わず、多くの「創業ストーリー」から気づきやヒントを得られるコンテンツです。



県内の専門家とも連携！

SCOP TOYAMAの「個別創業相談」

BizHikeでは、県内のプロフェッショナルと連携しながら創業を応援しています。その一つが、各都道府県に国が設置している「よろず支援拠点」。BizHike×富山県よろず支援拠点の相談員である中小企業診断士の近藤政樹さんにSCOP TOYAMAで行われている個別創業相談についてお話を伺いました。

毎月よろず支援のサテライト・出張相談所としてSCOP TOYAMAさん呼びかけのもと創業を目指す方、創業して間もない方へ個々に創業や経営についての相談ごとに対応しています。開業届の書き方など、制度が決まっているものは正解があるのでそのままお伝えしていますが、個々の事業計画の相談となれば一緒に頭を悩ませながらお話ししたりもしますね。創業支援施設は県内にもいくつかありますが、SCOP TOYAMAは創業支援センターと住む場所が一体になっているということもあり、起業家やセンタースタッフなど、身近に相談する人がたくさんいるのが魅力です。よろず支援はあらゆる相談を無料でお聞きする、というのがコンセプトなので、「こんなこと聞いていいのかな？」とか「何も決まっていな段階で聞いてもいい？」といった内容でも遠慮なく聞いていただければと思います。私

はよく『創業は、夢や情熱で飯を食べること』とお伝えしているんです。夢でご飯は食べられないと言われるかもしれませんが、起業前は夢や情熱が原動力となり、また会社になると夢や情熱は経営理念になっていく。理念に沿って行動することが、強い組織をつくることに繋がると思っています。“好き”がないと、しんどいときに頑張れないじゃないですか。なので、まずはあなたの夢や情熱を聞かせていただくと嬉しいです。

近藤政樹さん

中小企業診断士。元富山県職員(シニア世代のセカンドライフ支援、創業・ベンチャー支援等に携わる)。公益財団法人富山県新世紀産業機構派遣、「とよま起業未来塾」の運営を経験。観光業、宿泊業、小売業等で新規事業立ち上げを支援する。得意分野は経営知識と施策活用。



課題が整理されて、今からやるべきことが明確になった。

まだ新規事業に向けて勉強中ですが、簿記の方も勉強したいという意欲もわいてきています。

サービス内容の「解像度」をあげる、という明確な方針が得られました。

この道のプロフェッショナルに助言をいただいている事が、自信へと繋がりました。一歩踏み出す事がとても楽しみになりました！

BizHikeに
参加された方の声を
集めてみました！

一步踏み出す事が
楽しみになりました。

頭の中をすっきりと整理してもらい、また目から鱗のアプローチの仕方をご教示いただきました。

わかりやすくていねいに説明していただきました。1時間の面談でしたがスタートに賛同いただき、勇気をいただきました。

希望した内容に加えて新しいビジネスアイデアの発見もあり、期待以上だった。

相談したことで、心が軽くなった。